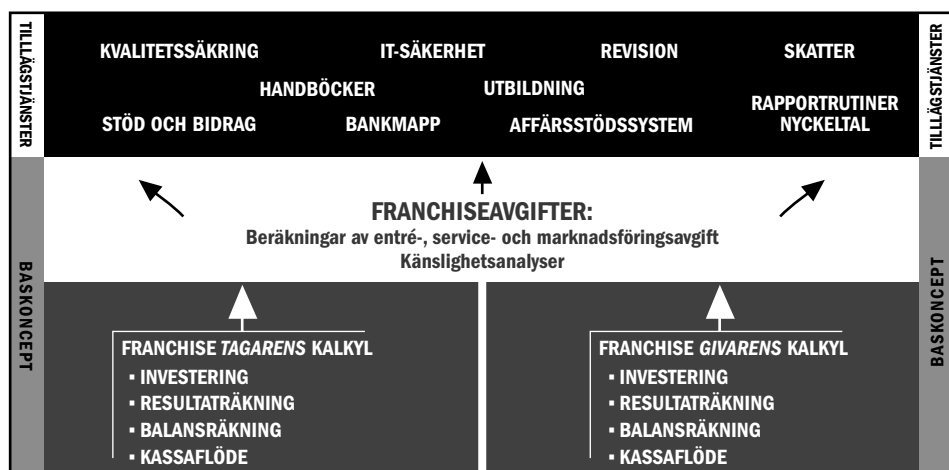


Franchise-ekonomi



Bankmapp

För att du som franchisegivare ska kunna beskriva de ekonomiska förutsättningarna för potentiella franchisetagare, banker och andra finansiärer krävs bland annat ett genomarbetat ekonomiskt presentationsmaterial.

Den svåra konsten att övertyga

Franchisetagaren ska i normalfallet investera minst 100.000 kronor. Ibland krävs även att franchisetagaren pantsätter egendom och går i borgen för ytterligare ett antal hundra-tusen kronor. Ernst & Young hjälper dig att ta fram ett presentationsmaterial som beskriver din

verksamhet och de ekonomiska förutsättningarna.

Realistiska kalkyler ett måste

Presentationsmaterialet kan t.ex. innehålla en kort beskrivning av företagets historia, affärsidé, målsättning, franchiseidé, ekonomiska kalkyler och en intresseanmälan. Det är mycket viktigt att de kalkylunderlag som tas fram avseende tänkta utfall för franchisetagare är realistiska. En seriös kalkyl över den tänkta verksamheten är oftast också en förutsättning för att få extern finansiering genom bank eller leasingföretag.

För mer information, kontakta Anders Engström på telefon 08-520 590 93, eller via e-post anders.engstrom@ey.se



Ernst & Young är stödjande medlem i Svenska Franchise Föreningen sedan 1991.